

MARIO HENRIQUE MEIRELES

401 FRASES MOTIVACIONAIS EMPRESÁRIOS FAMOSOS

PARA ATRAIR DINHEIRO,
SUCESSO E PROSPERIDADE

TONY ROBBINS BILL GATES STEVE JOBS
NAPOLEON HILL HENRY FORD WARREN BUFFET
JIM ROHN JOHN ROCKEFELLER E MUITO MAIS...

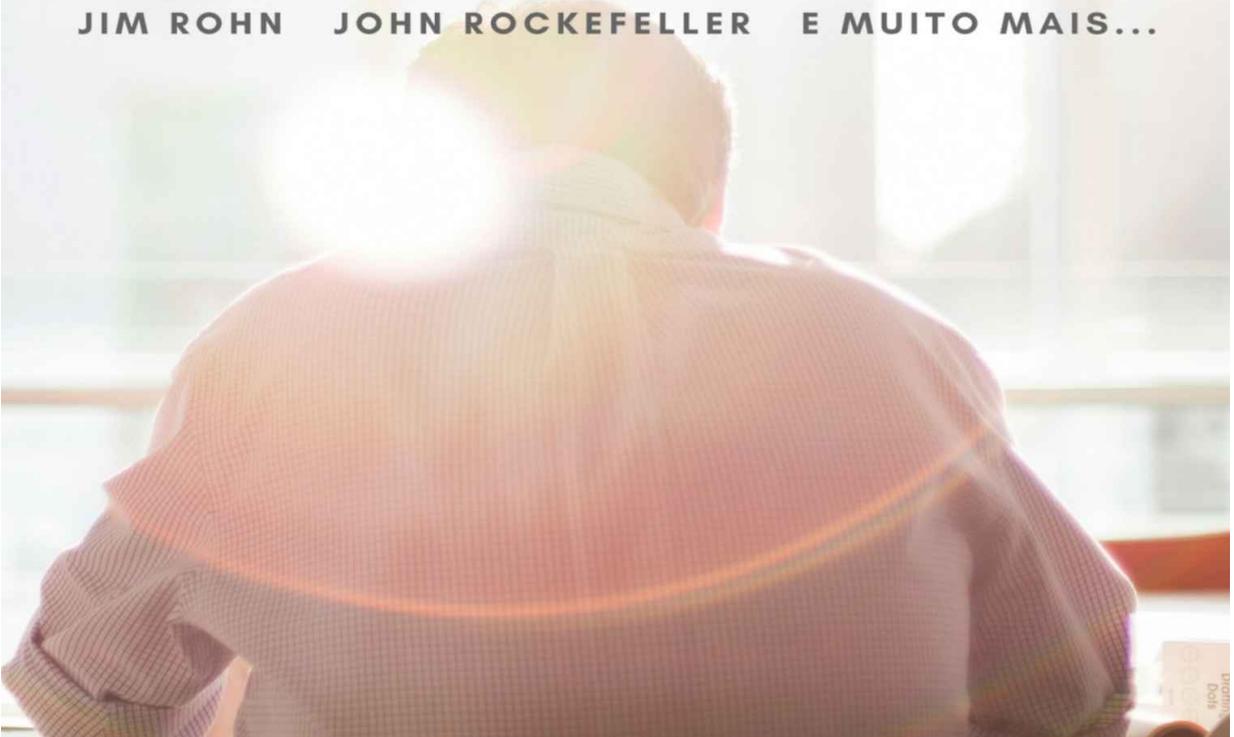
MARIO HENRIQUE MEIRELES

401 FRASES MOTIVACIONAIS

EMPRESÁRIOS FAMOSOS

PARA ATRAIR DINHEIRO,
SUCESSO E PROSPERIDADE

TONY ROBBINS BILL GATES STEVE JOBS
NAPOLEON HILL HENRY FORD WARREN BUFFET
JIM ROHN JOHN ROCKEFELLER E MUITO MAIS...





Mario Henrique Meireles

401 Frases

Motivacionais

Empresários Famosos

ANTHONY ROBBINS
BILL GATES
HENRY FORD
JACK WELCH
JAMES C. HUNTER
JIM ROHN
JOHN ROCKEFELLER
NAPOLEON HILL
ROBERT KIYOSAKI
STEPHEN COVEY
STEVE JOBS
T. HARV EKER
WARREN BUFFET

Notas e comentários de Mario Henrique Meireles

Introdução

Olá! Seja bem vindo!

Todos querem Manifestar, Atrair, Criar a riqueza material em nossas vidas. Riqueza material nos permite fazer mais daquilo que amamos. Dá-nos liberdade de tempo e escolha. Riqueza material nos dá conforto, amplia nossas ações de caridade e aumenta nossa generosidade.

É maravilhoso ter dinheiro e ser próspero. Aqueles que já trilharam o caminho deixaram algumas pegadas e dicas de COMO UM EMPREENDEDOR PENSA! Isso, talvez, seja o ponto mais especial deste livro.

A Riqueza é uma criação da mente. Eu, particularmente, tenho trabalhado em um livro sobre abundancia e prosperidade. Quando estamos na Suíça, um dos países mais ricos do mundo, percebo como as pessoas pensam e se relacionam com dinheiro.

Este ponto é crucial. Elas PENSAM de maneira DIFERENTE das pessoas pobres ou em estado de escassez e etc. Este pensamento faz com que sua prosperidade e, conseqüentemente, felicidade material se mantenham sempre abundantes.

Como sou um apaixonado por sacadas, insights, ideias brilhantes e frases que trazem, em sua simplicidade, verdades e conceitos profundos, estou compilando em uma pequena coleção todas as frases de pensadores influentes.

Chegou a hora de trazermos as frases de grandes milionários e bilionários empreendedores para que possamos refletir sobre elas e aplica-las quando possível em nosso dia a dia.

Se possível, no final, deixo os meus contatos e informações sobre meus livros para que nos conheçamos e conectemos. (meu instagram é @mariohmeireles pode me adicionar lá, faça isso agora!)

Espero que você aproveite e, se inspire na história destes empreendedores incríveis. Compartilhe este livro para o maior número de pessoas. Compartilhar prosperidade atrai ainda mais prosperidade!

Um forte abraço, Mario!



PS: Por favor, deixe seu review no site e sugestões para os próximos volumes.

Sobre o Autor

Autor de 4 livros na área de desenvolvimento humano, Mario Henrique Meireles, 34 anos, é membro da Sociedade Brasileira de Coaching desde 2012.

É formado em engenharia pela Universidade de São Paulo - USP - com estágio na SEAS - *School of Engineering and Applied Sciences* da universidade americana de Harvard.

O *Coaching* entrou em sua vida durante a sua atuação como engenheiro, estava ali determinada uma grande mudança em sua vida pessoal e profissional.

Palestrante e treinador desde os 23 anos de idade, mais de 10 mil pessoas já participaram de suas palestras em todo o país.

Com a missão de tornar o *Coaching* acessível ao público em geral, publicou a série de livros LIFE COACHING (Vols. 1,2 e 3) e o Livro À PROVA DE CRISE sobre *Coaching* de carreira.

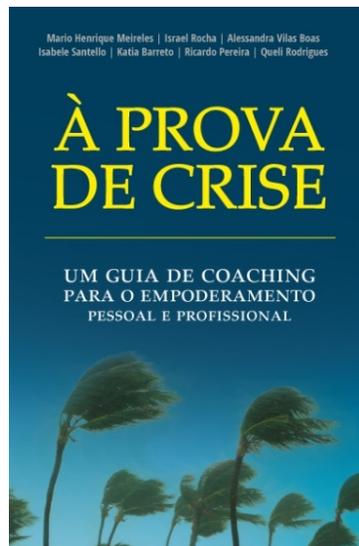
Website: www.mariomeireles.com.br

Instagram: @mariohmeireles

Livros do Autor

Título: À Prova de Crise – Um guia de Coaching para o empoderamento pessoal e profissional (2016)

Tema: *Coaching* de Carreira e Profissional



Sinopse: À PROVA DE CRISE é um livro que transformará a sua carreira. Embasado nas técnicas e conhecimentos do Coaching Profissional, seus autores agregam influências da psicologia positiva e do Life Coaching, ampliando, assim, o olhar sobre o que realmente torna um profissional em alguém indispensável para a sua organização.

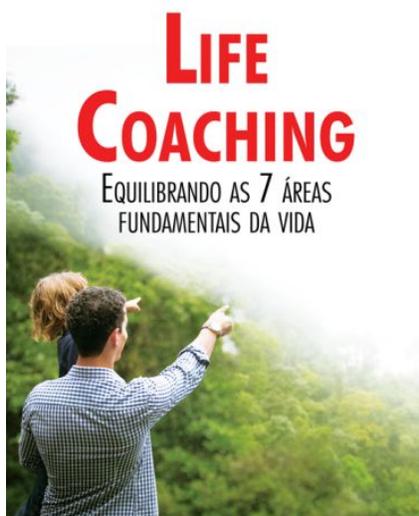
À PROVA DE CRISE reúne uma gama de exercícios e direcionamentos para profissionais em todos os estágios de seu desenvolvimento pessoal.

Do júnior ao presidente, é uma leitura que transformará pessoas comuns em verdadeiros líderes de si mesmos. É hora de blindar a sua carreira e levar a sua vida para o próximo nível.

Título: LIFE COACHING – Equilibrando as 7 áreas fundamentais da vida. (2015)

Tema: *Coaching* Pessoal, Felicidade e Bem-estar.

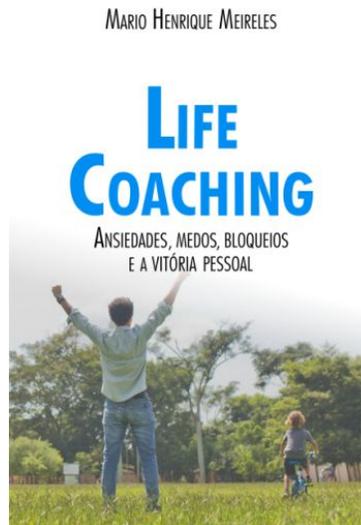
MARIO HENRIQUE MEIRELES



Sinopse: Sua vida já esteve uma bagunça tão grande que você não soube por onde começar a arrumar a casa? Então este livro é perfeito para você. Ele foi pensado para as pessoas que estão tendo seu primeiro contato com o Coaching de Vida (Life Coaching) ou já tiveram algum contato, mas não atingiram seus resultados. A vida é um conjunto de aspectos igualmente importantes. Todas as áreas se influenciam de forma sinérgica e sistêmica. Aqui vamos dar um impulso inicial romper algumas insatisfações e eliminar bloqueios que te impedem de começar a mudança em sua vida.

Título: LIFE COACHING Vol. 2 – Ansiedades, medos, bloqueios e a vitória pessoal. (2016)

Tema: *Coaching* Pessoal, PNL, Psicologia, Ansiedade.



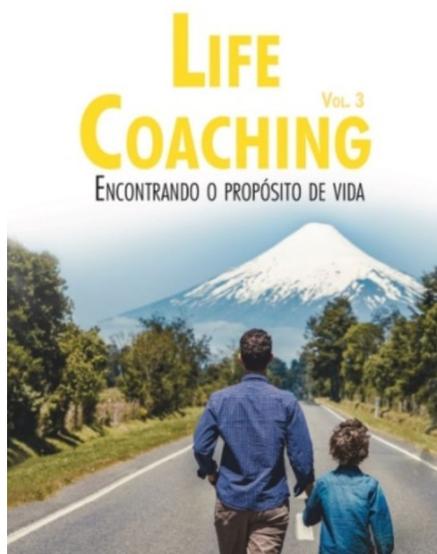
Sinopse: Será que você está, neste momento, assim como milhares de pessoas, querendo mudar de vida, mas alguma coisa inexplicável simplesmente está te impedindo? Então este livro é perfeito para você. Vamos entender – e eliminar – forças inconscientes que mantêm você estagnado, patinando e sem progresso na vida. Você merece uma vida feliz e plena.

Livre dos medos, traumas, bloqueios, anseios e quaisquer outras energias desnecessárias. Vamos romper padrões repetitivos em relacionamentos, negócios e finanças. É chegado o momento de mudança. O grito de liberdade está próximo. É hora da vitória.

Título: LIFE COACHING Vol. 3 – Encontrando o propósito de vida. (2018)

Tema: *Coaching* Pessoal, Propósito de Vida, Motivação, Felicidade.

MARIO HENRIQUE MEIRELES



Sinopse: Este livro traz uma promessa poderosa: felicidade plena e uma vida com sentido. Para cumprir esta promessa conduziremos o leitor em uma viagem sincera para dentro de si mesmo, buscando um reencontro legítimo com seu eu original.

Você carrega dentro de si uma missão a ser distribuída durante toda a sua caminhada pela vida. Chegou a hora de encontrá-la e assumir o seu lugar.

Encontrar seu propósito te devolverá um senso de poder, de alegria e liberdade nunca antes experimentadas. Aonde tudo faz sentido e passado, presente e futuro se tornam uma coisa só.

Propósito deste livro

Este livro surgiu como uma continuidade da série Gotas de Sabedoria. Esta série serve para contribuir com ideias de grandes

pensadores para ajudar a todos aqueles que buscam respostas para seus desafios. Neste volume, desafios financeiros e empresariais.

O objetivo é ajudar o leitor a encontrar insights para as suas questões financeiras, mas também, claro, em questões profissionais, de carreira e, por que não, de empreendedorismo.

Criar uma empresa, gerar empregos, criar livros, produtos, ideias, impactam o mundo. Tudo o que é tirado de sua mente e colocado no mundo impacta a todos.

Por exemplo, este simples livreto que estou escrevendo pode, e irá, causar um impacto positivo em milhares de pessoas. O que poderá acontecer a partir disso? É uma onda de possibilidades infinitas.

Por isso acredito que sim, todas as nossas criações impactam o mundo inteiro.

Quando pensamos no propósito dele, então, é nítido que se trata de um livro direcionado para aumentar o grau de prosperidade das pessoas que o lerem. Aumentar também o grau de prosperidade das pessoas que convivem com seus leitores e, deste modo, perdermos positivamente o controle de quanta prosperidade é gerada através dessa atitude.

Ajudar a você a ganhar mais dinheiro e ampliar suas possibilidades neste mundo é, sem dúvida, o propósito maior deste livro.

Crie toda a prosperidade que você desejar. Isso gerará uma onda de riqueza para todos que cruzarem o seu caminho e também será um exemplo para todos aqueles que assistirem à sua história!

#NosVemosNoTopo

@mariohmeireles

Os Pensadores

É muito difícil, em um mundo com tantos novos expoentes nos negócios, escolher quem entraria nesta lista. Temos hoje pessoas incríveis como Elon Musk, Jeff Bezos (da Amazon), Richard Branson (Grupo Virgin), Sam Walton, Warren Buffet, entre outros muitos gênios do mundo dos negócios.

Claro que nem todos produziram grandes conteúdos literários ou educativos, por exemplo, palestras, entrevistas e outras fontes de criação de pensamentos úteis para o que fazemos neste livro.

Sendo assim, os escolhidos foram pessoas que já tem grande histórico como treinadores E empreendedores. Além também de empresários que estão há anos criando negócios e mudando vidas.

Eu espero que você seja um apaixonado por empreitadas humanas. Que você esteja, talvez, em um momento de decidir sobre fazer ou não algum projeto. Espero mesmo que você esteja em um momento de decisão sobre mudar de país, ter um filho, casar, comprar uma casa ou abrir um novo negócio.

Espero que você esteja em algum momento de decisão, pois, como veremos logo na primeira frase, é nestes momentos que nosso destino é traçado.

Quanta força tem nesta frase, não é?

Sendo assim, permita que suas palavras toquem teu coração e que elas ajudem você à decidir sobre seu futuro. Decidir, principalmente, sobre o seu futuro próspero e rico! Pois é com muita prosperidade que eu desejo que você viva todos os próximos anos de sua vida!

Forte abraço!

Boa Leitura.

Anthony Robbins

Particularmente eu amo o trabalho do Tony Robbins. Gosto da paixão e da força que ele coloca em suas palavras e expressões. É intenso. É forte e, se você colocar em prática as coisas que ele ensina, meu amigo, você vai a alta velocidade para o topo.

Ele tem uma história maravilhosa, hoje é um dos maiores filantropos dos Estados Unidos e, sem sombra de dúvidas, uma das maiores referências em desenvolvimento pessoal do planeta. Além de ser um grande filantropo e empresário.

Seus livros continuam sempre entre os mais vendidos e seus treinamentos absolutamente lotados de pessoas de todo o mundo que enchem auditórios, casas de show e até estádios.

Nascido em 1960 na Califórnia, é um dos responsáveis pela popularização da Programação Neuro-Linguística (PNL) através de seus livros.

Em 2016 ganhou notoriedade internacional ao ter um de seus treinamentos documentados pela NetFlix no documentário chamado Eu não sou o seu guru.

Separei aqui 63 frases desse *coach* e mentor que inspira milhões de pessoas todos os dias por inúmeros canais. Leia e considere-as em seu dia a dia.

#001

É nos momentos de decisão que o seu destino é traçado.

#002

Perguntas de alto nível criam uma vida de alto nível. Pessoas bem sucedidas fazem melhores perguntas, e como resultado, obtêm melhores respostas.

#003

Decidir comprometer-se com resultados de longo prazo ao invés de reparos a curto prazo é tão importante quanto qualquer decisão que você fará em toda a sua vida.

#004

O encontro da preparação com a oportunidade gera o rebento que chamamos sorte.

#005

Se você faz o que sempre fez, você obterá o que você sempre obteve.

#006

Saiba que são suas decisões, e não suas condições, que determinam seu destino.

#007

Nada tem mais poder sobre mim do que aquele que eu atribuo aos meus pensamentos conscientes.

#006

Estudos têm demonstrado que as pessoas mais bem-sucedidas tomam decisões depressa porque não têm dúvidas a respeito dos seus valores e do que realmente desejam para suas vidas

#007

Se essa coisa, que parecia tão impossível era só uma limitação em sua mente, então que outras "impossibilidades" são também realmente muito possíveis?

#008

Assuma o controle das suas emoções mais consistentes e comece conscientemente e deliberadamente a remodelar a sua experiência diária de vida.

#009

Se não pode, você deve, e, se deve, você pode.

#010

Não existe fracasso. Existem somente resultados.

#011

Lembre-se: uma vez aceitas, nossas convicções tornam-se ordens inquestionáveis para o sistema nervoso e possuem o poder de expandir ou destruir as possibilidades do nosso presente e futuro.

#012

A única segurança verdadeira na vida provém de saber que a cada dia você melhora de alguma maneira

#013

Se insistimos em focalizar o que não queremos, teremos mais disso!

#014

A crença de que é uma pessoa inteligente, capaz de sempre encontrar um meio de inverter as situações, pode ajuda-lo a superar alguns dos momentos mais difíceis de sua vida.

#015

Tome decisões com frequência. Quanto mais decisões você toma, melhores elas são. Os músculos se fortalecem com o uso, e o mesmo acontece com os seus músculos de tomar decisões. Libere seu poder agora mesmo, tomando alguma decisão que venha adiando. Não vai acreditar na energia e na animação que isso criará em sua vida!

#016

Qualquer padrão de emoção ou comportamento que seja reforçado de um modo contínuo se tornará uma reação automática e condicionada. Qualquer coisa que deixamos de reforçar acabará por se dissipar

#017

Uma razão porque tão poucos de nós conseguimos o que realmente desejamos é que nunca dirigimos o nosso foco; nunca concentramos o nosso poder.

#018

Assim que você verdadeiramente se empenhar para que aconteça alguma coisa, o "como" vai aflorar por si mesmo.

#019

Questionar nossas limitações é o que derruba as muralhas da vida - nos negócios, nos relacionamentos, entre países. Creio que todo o progresso humano é precedido por novas perguntas.

#020

A vida não passa de um jogo em que todas as respostas existem; você só precisa encontrar as perguntas certas para vencer.

#021

O importante não é onde você começa, mas sim as decisões que toma sobre o lugar a que está determinado a alcançar.

#022

Eu sou este aqui. E minha vida é esta. E isto vai ser o que eu vou fazer. Nada vai me impedir de atingir meu destino. Não serei privado do meu destino!

#023

Porque se não dirigirmos nossos pensamentos, cairemos sob a influência daqueles que nos condicionariam para nos comportarmos como desejam.

#024

Dizem que sou um cara de sorte. Só sei que quanto mais me esforço mais sorte tenho!

#025

Comecei a compreender que pensar é nada mais que o processo de fazer e responder perguntas

#026

O sucesso não vale nada se não temos alguém para partilhá-lo.

#027

Quando me perguntaram o que realmente mudou minha vida há alguns anos, eu digo que a coisa mais importante foi mudar o que eu exigia de mim mesmo.

#028

Penso que uma das razões mais simples é que a maioria de nós não reconhece o que significa tomar uma decisão de verdade..... Em vez de tomar decisões, ficamos enunciando preferências.... Tomar uma decisão verdadeira significa se comprometer em atingir um resultado, e cortar qualquer outra possibilidade

#029

Mesmo que você pense: "Preciso pensar a respeito", o que no fundo esta dizendo é que "preciso me fazer perguntas a respeito, considerar o assunto por um momento". Ao considerar, começará a fazer perguntas. Precisamos compreender que a maior parte do que fazemos, dia após dia, é fazer e responder perguntas. Portanto, se queremos mudar a qualidade de nossas vidas, devemos mudar nossas perguntas habituais. Estas perguntas dirigem nosso foco, e assim como pensamos e sentimos.

#030

A dor é o supremo instrumento para alterar uma convicção

#031

Embora preferíssemos acreditar que é o intelecto que nos guia, são nossas emoções - as sensações que vinculamos aos pensamentos - que realmente nos guiam.

#032

Regra fundamental: na vida, nunca gastes mais de dez por cento do teu tempo com o problema e gasta pelo menos noventa por cento do teu tempo com a solução. Ainda mais importante: não te aflijas com pequenas coisas e lembra-te de que nada disso é muito importante!

#033

Se você começa a derrapar, a tendência é olhar para o muro que se aproxima. Mas se continuar a focalizá-lo é exatamente lá que vai parar. Os pilotos sabem que você vai para onde olha; viaja na direção de seu foco. Se resistir ao medo, tiver fé e focalizar para onde quer ir, suas ações o levarão nessa direção, e se for possível se desviar, você

vai conseguir... mas não terá a menor chance se focalizar o que teme. Invariavelmente, as pessoas dizem: "Mas você não ia bater de qualquer maneira?". A resposta é que você aumenta suas chances ao focalizar o que quer. Focalizar a solução sempre redonda em seu benefício.

#034

Em vez de medir o seu sucesso ou fracasso na vida pela capacidade de concretizar um objetivo individualizado e específico, lembre-se que a direção que seguimos é mais importante do que os resultados individuais. Se continuarmos a seguir na direção certa, podemos não só alcançar os objetivos que desejamos, mas também muito mais.

#035

Lembre-se: Não avance na direção do passado usando o espelho retrovisor como guia. O essencial é aprender com o passado, não viver nele - concentre-se nas coisas que o fortalecem.

#036

Agirei sistematicamente como uma pessoa que já está a alcançar estes objetivos. É assim que vou respirar. Assim que vou caminhar. Assim que vou reagir às pessoas.

#037

Não se esqueça: a coragem que não é usada diminui. O empenho que não é exercitado define. O amor não partilhado dissipa-se.

#038

Ponha convicção nos seus atos.

#039

Muitas vezes as coisas com que se desilude são apenas desafios temporários. Temos de nos lembrar que os atrasos de Deus não são recusas de Deus. É possível que esteja apenas a passar por aquilo a que chamo "tempo de espera".

#040

Às vezes precisamos confiar que as nossas desilusões podem ser oportunidades disfarçadas.

#041

O sucesso deve-se à capacidade de nunca desistir depois de se fixar num objetivo.

#042

Deve-se usar o medo e a pressão do ambiente não para se deixar paralisar, mas sim para o impelirem para frente.

#043

Atingir objetivos, nunca nos fará felizes em longo prazo. É quem você se torna, a forma como supera os obstáculos necessários para alcançar os objetivos, que pode proporcionar-lhe o mais profundo e duradouro sentimento de realização.

#044

Se alguém se está se saindo melhor do que nós em qualquer área da vida, é apenas porque tem um meio melhor para avaliar o que as coisas significam e o que se deve fazer a esse respeito. Nunca devemos esquecer que o impacto das avaliações vai muito além do hóquei ou finanças.

#045

Se tivermos uma ideia vasta de quem somos, a nossa identidade nunca é ameaçada.

#046

As 5 perguntas para resolver seus problemas:

- 1- O que há de tão grande neste problema?
- 2- O que ainda não está perfeito?
- 3- O que estou disposto a fazer para que fique do jeito que quero?
- 4- O que estou disposto a não mais fazer para que fique do jeito que quero?
- 5- Como posso desfrutar o processo, enquanto faço o que é necessário para que fique do jeito que quero?

#047

Não há sucesso permanente sem compromisso.

#048

A superação das dificuldades é a prova que forma o caráter.

#049

Assim que você controlar o seu tempo, compreenderá o quão verdadeiro é o fato de que muitas pessoas superestimam o que elas podem realizar num ano - e subestimam o que elas podem conquistar numa década!

#050

As pessoas não são preguiçosas. Elas simplesmente possuem objetivos impotentes, isto é, objetivos que não as inspiram.

#051

Se você está em uma profissão que trabalha com pessoas, é imperativo que compreenda o poder das palavras de causar impacto em todos ao seu redor.

#052

Usar o poder da decisão lhe dá a capacidade de superar qualquer justificativa para mudar toda e qualquer parte de nossa vida num instante.

#053

A vida é um presente, e nos oferece o privilégio, a oportunidade e a responsabilidade para devolver algo tornando-nos maiores!

#054

Você está no meio de uma guerra. Uma batalha entre os limites de uma multidão buscando a rendição dos seus sonhos e o poder da sua verdadeira visão para criar e contribuir.

É uma luta entre aqueles que irão dizer o que você não pode fazer e aquela parte de você que sabe, e sempre soube, que nós somos mais do que o nosso meio ambiente e que um sonho - apoiado por uma vontade incessante de alcançá-lo, é verdadeiramente uma realidade com chegada iminente.

#055

O objetivo, portanto, é ser capaz de avaliar tudo na sua vida de uma forma que o oriente sistematicamente para fazer opções que produzam os resultados que deseja. O desafio é que raramente assumimos o controle do que parece ser um processo complexo.

#056

Você nem faz ideia da capacidade que conseguimos reunir quando concentramos todos os nossos recursos no domínio de uma única área de nossas vidas.

#057

A verdadeira decisão é medida pelo fato de que você tomou uma atitude. Se não houver atitude, então você realmente não decidiu.

#058

O que podemos ou não fazer, o que consideramos possível ou impossível, é raramente uma função de nossa verdadeira capacidade.

Trata-se mais provavelmente de uma função de nossas crenças sobre quem nos somos.

#059

Devemos agir consistentemente com nossa visão de quem realmente somos, seja esta visão exata ou não.

#060

Não há grandeza sem a paixão por ser grande, seja esta a aspiração de um atleta ou de um artista, um cientista, um pai ou um empresário.

#061

Na vida, você precisa ou de inspiração ou de desespero.

#062

Paixão é a gênese do gênio.

#063

O melhor jeito de partilhar nossos sonhos é vivendo cada um deles.

Nota do Autor:

Tony sempre inspirou paixão. Ele também tem um discurso bem prático. Focado em separar a sua vida em 2 momentos claros. O

primeiro antes de você traçar os seus objetivos e o segundo após esta definição clara do que você quer.

Com este pensamento, fica simples e fácil tomar decisões e caminhar pela vida. Se você sabe o que quer, fica fácil decidir o que fazer.

Claro, esse pensamento e este discurso se apoiam em um indivíduo empoderado e sem medo. O trabalho dele é, em grande parte, motivar e encorajar as pessoas a viverem por suas paixões e não por seus medos. Deste modo, agir e continuar agindo na direção dos seus próprios objetivos, como defende Tony, se torna quase que natural.

Concordo com muitos aspectos do trabalho de Tony, hoje como *LifeCoach*, uso muito de suas abordagens com meus clientes em seus momentos de dificuldades em tomar decisões.

Temos muito medo de errar ou de não dar certo em nossas empreitadas. Estes medos, hoje, impedem milhões de pessoas de darem passos em direção ao que realmente almejam para suas vidas!

Vou utilizar palavras do Tony para encerrar este capítulo. Defina seus objetivos, nunca desista e jamais se esqueça: "Viva com paixão!".

Bill Gates

Toda uma geração, pelo menos a qual eu faço parte, tem Bill Gates como um ícone de riqueza e prosperidade.

Ele começou cedo sua trajetória empresarial e hoje é presidente de uma das maiores organizações de caridade do mundo. Sendo dedicado quase que integralmente às atividades humanitárias e causas sociais.

Ele abandonou seus estudos na renomada universidade de Harvard para fundar suas primeiras empresas, embriões das que se tornariam a Microsoft no futuro.

Em uma história que ficou famosa, seu grande movimento foi um “blefe” com a IBM, maior fabricante de computadores na época, para que colocasse seu sistema operacional em todos os seus computadores. Algo que ele ainda não tinha inventado.

Seu sucesso foi arrebatador e foi, durante mais de 13 anos, o homem mais rico do mundo.

Este sabe como pensar grande e de maneira próspera, justamente por isso está em nossa lista principal.

Suas 24 principais citações:

#064

O sucesso é um professor perverso. Ele seduz as pessoas inteligentes e as faz pensar que jamais vão cair.

#065

Seus clientes mais insatisfeitos são sua melhor fonte de aprendizado.

#066

O tamanho trabalha contra a excelência.

#067

A primeira regra de qualquer tecnologia utilizada nos negócios é que a automação aplicada a uma operação eficiente aumentará a eficiência. A segunda é que a automação aplicada a uma operação ineficiente aumentará a ineficiência.

#068

Meus filhos terão computadores, sim, mas antes terão livros. Sem livros, sem leitura, os nossos filhos serão incapazes de escrever - inclusive a sua própria história.

#069

As únicas grandes companhias que conseguirão ter êxito são aquelas que consideram os seus produtos obsoletos antes que os outros o façam.

#070

Tente uma, duas, três vezes e se possível tente a quarta, a quinta e quantas vezes for necessário. Só não desista nas primeiras tentativas, a persistência é amiga da conquista. Se você quer chegar aonde a maioria não chega, faça o que a maioria não faz.

#071

O modo como você reúne, administra e usa a informação determina se vencerá ou perderá.

#072

Há uma certa responsabilidade que se acumulou sobre mim quando obtive esta posição inesperada.

#073

Quer saber como sobrevive? Faça com que precisem de você. Você sobrevive porque os faz precisar do que você tem. E então, eles não têm mais para onde ir.

#074

Sabe que sou um competidor, então mesmo sendo seu amigo não me de nenhuma informação que queira usar contra você, porque sou seu concorrente! E se você me disser algo que posso usar nessa competição, eu farei isso!

#075

Se você nasceu pobre, não é erro seu. Mas se você morrer pobre, a culpa é sua.

#076

Todo mundo tem cliente. Só traficante e analista de sistemas é que tem usuário.

#077

É bom comemorar o sucesso, mas é mais importante prestar atenção às lições do fracasso.

#078

Pensando no próximo século, os líderes serão aqueles que capacitarem outros.

#079

Todos precisamos de pessoas que nos dêem feedback. É assim que melhoramos.

#080

O conhecimento passou a ser o principal fator de produção e geração de riquezas.

#081

Acredito que se você mostrar às pessoas os problemas e depois as soluções elas se motivarão a agir.

#082

Se a sua cultura não gosta de geeks, você está ferrado.

#083

Os negócios vão mudar mais nos próximos dez anos do que mudaram nos últimos 50 anos.

#084

O DNA humano é como um programa de computador, mas muito mais avançado do que qualquer software jamais inventado.

#085

Não Brinque com o *Nerd* de sua Turma, pois um dia ele pode ser seu chefe.

#086

A paciência é um elemento fundamental do sucesso.

Notas do Autor

Você pode ler nas frases de Bill Gate que, na filosofia dele, NUNCA a prosperidade foi a busca principal. É como se para ele, e isso perceberemos em muitos outros grandes empresários, o dinheiro foi uma consequência de querer criar algo que facilitasse a vida de milhares de pessoas.

Desde que me entendo por criança, e mexo em um computador, utilizo o sistema Windows da Microsoft.

Os programas também fizeram, e fazem, parte do meu dia a dia, de minha carreira e de minhas ferramentas de análise e gestão.

O impacto causado em milhões de vidas o torna uma pessoa rica, não financeiramente apenas, isso com certeza, porém, rica no aspecto de relevância e contribuição para o crescimento e desenvolvimento de toda a humanidade.

Henry Ford

Criador da marca de automóveis que carrega seu nome, Henry Ford foi um ícone de seu tempo e inclusive marcou a história da humanidade com sua forma arrojada de pensar e trabalhar.

O Movimento Fordismo é estudado até hoje nas universidades e mudou, através da famosa "linha de montagem" a maneira que as

fábricas produzem seus produtos.

Até hoje automóveis são fabricados em linhas de montagem, método revolucionário à época e que projetou Henry Ford à uma posição de destaque social, financeiro e intelectual em seu tempo.

Suas conquistas foram enormes e, graças a ele, os automóveis foram popularizados e puderam chegar à todas as pessoas do planeta.

Devemos muito a esse homem que nos deixou, além de suas ideias, livros e pensamentos, as seguintes 39 dicas para o sucesso!

Vale a pena memoriza-las e aplica-las em seus negócios. Ele mesmo começou aos 40 anos de idade a Ford Motors.

#087

O insucesso é apenas uma oportunidade para recomeçar com mais inteligência.

#088

Sei que metade da publicidade que faço é inútil. Mas não sei qual é a metade inútil.

#089

Não encontro defeitos. Encontro soluções. Qualquer um sabe queixar-se.

#090

O homem que empenha todo o seu trabalho e imaginação em oferecer por um dólar o mais possível, em vez de menos, está condenado ao sucesso.

#091

Pensar é o trabalho mais difícil que existe. Talvez por isso tão poucos se dediquem a ele.

#092

Se o dinheiro for a sua esperança de independência, você jamais a terá. A única segurança verdadeira consiste numa reserva de sabedoria, de experiência e de competência.

#093

Um idealista é alguém que ajuda outro a ter lucro.

#094

Não é o empregador quem paga os salários, mas o cliente.

#095

Há um punhado de homens que conseguem enriquecer simplesmente porque prestam atenção aos pormenores que a maioria despreza.

#096

Questionar quem deve ser o chefe é como discutir quem deve ser o saxofonista num quarteto: evidentemente, quem o sabe tocar.

#097

Não nos tornamos ricos graças ao que ganhamos, mas com o que não gastamos.

#098

Estar decidido, acima de qualquer coisa, é o segredo do êxito.

#099

Existem mais pessoas que capitulam do que pessoas que fracassam.

#100

Não encontre defeitos, encontre soluções. Qualquer um sabe queixar-se.

#101

O passado serve para evidenciar as nossas falhas e dar-nos indicações para o progresso do futuro.

#102

O melhor uso do capital não é fazer dinheiro, mas sim fazer dinheiro para melhorar a vida.

#103

O dinheiro é a coisa mais inútil do mundo. Não estou interessado nele, apenas nas coisas de que ele é apenas um símbolo.

#104

A única história que vale alguma coisa é a história que fazemos hoje.

#105

Até um erro pode revelar-se um elemento necessário a um feito meritório.

#106

Os obstáculos são essas coisas assustadoras que você vê quando desvia os olhos da sua meta.

#107

Os que renunciam são, em maior número, aqueles que mais fracassam.

#108

Se você pensa que pode ou se pensa que não pode, de qualquer forma você está certo.

#109

"Elimine a experiência e o bom senso dos homens de mais de 50 anos e não sobrarão bastante experiência ou bom senso para governar

o mundo."

#110

Corte sua própria lenha. Assim, ela aquecerá você duas vezes.

#111

"Nada é difícil se for dividido em pequenas partes."

#112

"Há dois tipos de pessoas que não interessam à uma boa empresa: as que não fazem o que se manda e as que só fazem o que se manda."

#113

"Reunir-se é um começo, permanecer juntos é um progresso, e trabalhar juntos é sucesso."

#114

"Você não consegue construir uma reputação naquilo que você pretende fazer."

#115

"O mercado nunca é saturado com um produto bom, mas é muito rapidamente saturado com um produto ruim

#116

"Um negócio que não produz nada além de dinheiro é um negócio pobre."

#117

Qualidade significa fazer certo quando ninguém está olhando.

#118

"Você poderia tirar de mim as minhas fábricas, queimar os meus prédios, mas se me der o meu pessoal, eu construirei outra vez todos os meus negócios."

#119

O dinheiro não modifica o homem, apenas o desmascara.

#120

Se eu tivesse um único dólar, investiria em propaganda.

#121

Não inventei nada de novo. Simplesmente juntei em um carro as descobertas de outros homens, séculos de trabalho depois.

#122

O meu melhor amigo é aquele que encoraja o melhor que há em mim.

#123

"Qualquer um que parar de aprender é velho, seja aos 20 ou aos 80 anos. Qualquer pessoa que mantém a aprendizagem continua jovem. A coisa mais importante da vida é manter sua mente jovem".

#124

"Quando tudo tiver parecendo ir contra você, lembre-se que o avião decola contra o vento, e não a favor dele."

#125

Não nascemos para o sofrimento mas para a felicidade .

Nota do Autor

Mais de 1 século de história separam nossos tempos dos tempos de Henry Ford e, mesmo assim, até hoje, ele seu nome é visto nas ruas de todo o planeta.

Que legado incrível, que inspiração.

Carreguei algumas de suas frases durante muitos anos em minhas anotações e treinamentos. Adoro o pensamento "Se você acredita que pode ou que não pode, de qualquer modo você estará certo".

Este é um pensamento fantástico e base do trabalho de um bom *Coach* . Tenho clientes em diferentes áreas de negócios e esta afirmativa vale para todos, sem exceção!

Realmente ler estas frases nos motiva a continuarmos empreendendo, acreditando e lutando pelo que sonhamos.

Obrigado Henry Ford por nos deixar incrível arsenal de pensamentos empreendedores e, todos os dias, ao caminharmos pelas ruas, encontrarmos provas de que estas afirmações produzem resultados esplêndidos.

James C. Hunter

James C Hunter é um consultor em recursos humanos e gestão de pessoas americano tendo escrito diversos livros dentre eles o recordista de vendas no Brasil: O Monge e o Executivo.

Sua abordagem sobre liderança foi revolucionária ao colocar no centro da abordagem as relações entre as pessoas, apoiadas em amor, cooperação e respeito mútuo.

Hunter diferenciou autoridade de liderança e desmistificou muitos conceitos que, à época, reinavam dentro das maiores corporações do mundo.

Apesar de falar muito sobre o amor, suas frases, em essência, tratam das relações humanas e como são a base da construção da liderança.

Suas 19 citações mais famosas:

#126

Pensamentos viram ações.

Ações viram hábitos.

Hábitos viram o caráter.

E o caráter vira o seu destino.

#127

Perdão - Desistir de ressentimento quando enganado.

#128

Respeito - tratar as pessoas como se fossem importantes.

#129

O amor é o que o amor faz.

#130

Compromisso, infelizmente, não é uma palavra popular nos dias de hoje: Se não queremos o bebê, abortamos, se não queremos o cônjuge, nos divorciamos, e se não queremos o vovô, praticamos a eutanásia. Uma linda sociedade descartável.

#131

O homem sensato se adapta ao mundo: o insensato adapta o mundo a si mesmo; portanto, todo o progresso depende do homem insensato.

#132

AMOR AGAPÉ : "Amor é o que o Amor Faz"

O Novo Testamento foi originalmente escrito em grego, e os gregos usavam várias palavras diferentes para descrever o multifacetado fenômeno do amor. Uma dessas palavras era Eros, da qual se deriva

a palavra erótico, e significa sentimentos baseados em atração sexual e desejo ardente. Outra palavra grega para amor, Storgé, é afeição, especialmente com a família e entre os seus membros. Nem Eros nem Storgé aparecem nas escrituras do Novo Testamento. Outra palavra grega para amor era philos, ou fraternidade, amor recíproco. Uma espécie de amor condicional, do tipo, "você me faz o bem e eu faço o bem a você". Finalmente, os gregos usavam o substantivo Agapé e o verbo correspondente agapé para descrever um amor incondicional, baseado no comportamento com os outros, sem exigir nada em troca. É o amor da escolha deliberada. Tudo na vida é relacional, tanto verticalmente para Deus quanto horizontalmente para o próximo. Cada um de nós tem que fazer escolhas a respeito desses relacionamentos. Para crescer e amadurecer, os relacionamentos têm que ser cuidadosamente desenvolvidos e alimentados. Cada um de nós deve fazer suas escolhas a respeito do que acredita e do que essas crenças representam em nossa vida. Quando Jesus fala de amor no Novo Testamento, usa a palavra agapé, um amor traduzido pelo comportamento e pela escolha, não o sentimento amor. No entanto nem sempre conseguimos controlar o que sentimos a respeito de outra pessoa, mas podemos nos controlar como nos comportamos em relação a outras pessoas. Os sentimentos variam dependendo do que aconteceu na véspera! Nosso vizinho talvez seja difícil e nós podemos não gostar muito dele, mas podemos nos comportar amorosamente. Podemos ser paciente com ele, honesto e respeitoso, embora ele opte por comportar-se mal.

#133

De nada vale aprender bem se você deixar de fazer bem.

#134

Princípios são: "leis abrangentes, fundamentais e inalteráveis."

#135

É importante tratar outros seres humanos exatamente como você gostaria que eles o tratassem.

#136

Intenções menos ações é igual a nada. Todas as boas intenções do mundo não significam coisa alguma se não forem acompanhadas por nossas ações.

#137

O homem é essencialmente autodeterminante, ele se transformou no que fez de si mesmo.

#138

A vontade são as escolhas que fazemos para aliar nossas ações às nossas intenções.

#139

Todos nós temos que fazer escolhas a respeito de nosso comportamento e aceitar a responsabilidade por essas escolhas.

#140

Pequenos passos podem não fazer muita diferença numa jornada curta, mas na longa jornada da vida são capazes de colocar você num lugar completamente diferente.

#141

Em essência, que o amor é paciente, bom, não se gaba nem é arrogante, não se comporta inconvenientemente, não quer tudo só para si, não condena por causa de um erro cometido, não se regozija com a maldade, mas com a verdade, suporta todas as coisas, aguenta tudo.

O amor nunca falha.

#142

Definição de Liderança:

"A habilidade de influenciar pessoas para trabalharem entusiasticamente visando atingir objetivos comuns, inspirando confiança por meio da força do caráter."

#143

As pessoas ficam mais impressionadas com o que as pessoas fazem, não com o que dizem.

#144

O potencial para o bem e o mal que existe em todos nós é bem expresso uma antiga "história" zen-budista.

Um samurai turbulento e arrogante desafiou um mestre zen a explicar a diferença entre o bem e o mal. O mestre respondeu, com evidente repulsa:

-Não perderei meu tempo com uma escória como você.

O samurai teve um acesso de raiva, desembainhou sua enorme espada e gritou:

-Cortarei sua cabeça pelo insulto!

Calmamente o mestre zen declarou:

- Isso é mal.

O samurai acalmou-se, compreendendo a sabedoria do que dissera o mestre.

Obrigado por sua percepção, meu bom mestre - murmurou o samurai, humilde.

Ao que o mestre zen arrematou:

- É isso é o bem.

Nota do Autor

O Monge e o Executivo foi um dos primeiros livros de desenvolvimento pessoal que tive o prazer de ler. Até hoje suas idéias estão em minha mentem influenciando meus relacionamento e a maneira como trabalho em minhas empresas e negócios.

Sem dúvida uma leitura marcante para toda uma geração de empreendedores que, diferentemente do que foi praticado no século 20, trazem amor às relações profissionais e comerciais.

.

Jim Rohn

“Você é a média das cinco pessoas com quem mais convive” é, talvez, a frase mais impactante deste treinador e palestrante motivacional americano.

Jim produziu muito em sua trajetória. Foram livros, treinamentos, fitas e áudios que marcaram uma geração de empreendedores e pensadores.

Sua maior criação, entretanto, foi todo um mercado de empreendedores de palco. Palestrantes e seminaristas que seguiram seus passos e começaram a levar desenvolvimento pessoal de qualidade na forma de eventos e palestras por todos os EUA e também o mundo.

Foi mentor de grandes empresários e palestrantes como Mark Hughes da Herbalife e Tony Robbins que, até hoje, é um dos maiores palestrantes de todos os tempos.

Aqui estão 25 frases desse gênio da autoajuda.

#145

Deixe que os outros vivam vidas pequenas, mas não você. Deixe que os outros discutam por coisas pequenas, mas não você. Deixe que os outros chorem por pequenas feridas, mas não você. Deixe que os outros deixem os seus futuros nas mãos de alguma outra pessoa, mas não você.

#146

Seja um estudante, não um seguidor. Não vá simplesmente fazer o que alguém diz. Tenha interesse pelo que alguém diz, então debata, pondere e considere de todos os ângulos.

#147

Disciplina é a ponte entre metas e realizações.

#148

O maior valor da vida não é o que você obtém.

O maior valor da vida é o que você se torna.

#149

Eu costumava dizer: "Eu certamente espero que as coisas mudem." Então eu aprendi que o único modo de as coisas mudarem para mim é quando eu mudo.

#150

Todos sabemos que há muitas maneira de ganhar a vida. Muito mais fascinante, entretanto, é descobrir maneiras de fazer fortuna.

#151

Muita gente quer atingir uma meta sem ter saído do ponto de partida. Querem chegar a ser alguma coisa, fazer sucesso, sem ter feito alguma coisa para isso. Querem saber muita coisa sem nada estudar. Querem ser ouvidos, mas não ouvem. Querem que o mundo melhore, mas não melhoram seu pequeno mundo. Querem justiça, mas são injustos. Querem chegar a algum lugar sem sair do seu casulo. Se você quer alcançar um fim, precisa usar os meios. Se você quer atingir uma meta, decida-se a caminhar em direção à ela, sem desperdício de tempo no caminho. Se sua meta é o sucesso profissional, nos relacionamentos, sucesso na vida, corra atrás! "Para que as coisas mudem, você tem que mudar. Para que as coisas

melhorem, você tem que melhorar. Para ter o que nunca teve, faça o que nunca fez.”

#152

Tudo muda quando você muda.

#153

Para resolver qualquer problema, aqui estão três perguntas a perguntar-se:

Primeiro, o que eu poderia fazer?

Em segundo lugar, o que eu poderia ler?

E terceiro, a quem eu poderia pedir?

#154

Você é a média das cinco pessoas com quem mais convive.

#155

“A educação formal vai fazer você ganhar a vida; a autoeducação vai fazer você ganhar uma fortuna.”

#156

“A felicidade não é um acidente, nem é algo que você almeja. A felicidade é algo que você planeja e constrói”.

#157

Se você não consegue mudar de amigos... Mude de amigos!

#158

O fracasso é geralmente o resultado de pensamentos e decisões erradas, tomadas repetidas vezes.

#159

Construa a sua coragem para lutar contra o que está prendendo você, o que está impedindo você de seus objetivos e sonhos. Seja corajoso em sua vida e na sua busca das coisas que você quer e na pessoa que você quer se tornar.

#160

Se você não está disposto a arriscar, esteja disposto a uma vida comum.

#161

O sucesso não é para ser exercido, ele é atraído pela pessoa que você se torna.

#162

A vida lhe dá o que você merece, não o que você precisa. não é: "Precise e colherás", mas sim "Plante e colherás". Se você realmente precisa colher, então realmente precisa plantar.

#163

Para cada esforço disciplinado, há múltiplas recompensas.

#164

Se você não gosta de como as coisas são, mude-as!

#165

o livro que você não lê não o ajudará.

#166

Ou você comanda o seu dia ou ele acaba com você.

#167

A única limitação colocada sobre nossas capacidades é nossa inabilidade de reconhecer facilmente nossa natureza ilimitada.

#168

Eu acho fascinante que a maioria das pessoas planeje suas férias com mais cuidado do que planeje suas vidas. Talvez porque fugir seja mais fácil que mudar.

#169

Compartilhar o torna mais do que você é. Quanto mais você der para o mundo, mais a vida poderá retribuir.

Nota do Autor

Sou muito suspeito para falar de Jim Rohn. Ele é um influenciador maravilhoso. Sua forma de falar característica faz com que suas mensagens permaneçam em nossa mente por muitos e muitos anos.

Vale a pena, caso ainda não o tenha feito, sentar e escutar (ou assistir) um treinamento seu.

Insights claros e ideias atemporais constituem o repertório de Jim Rohn.

Faça isso e depois me conte, quero saber como esse mago tocará a sua vida da mesma forma que o fez com a minha, certamente este livro não existiria.

Um abraço!

Napoleon Hill

Napoleon Hill foi um escritor americano nascido no século 19 que, por uma feliz obra do destino, cruzou o caminho de um dos homens mais ricos da história, Andrew Carnegie.

A partir desse contato, e por próprio empenho de Andrew, Hill passou a entrevistar inúmeros mega empresários e investidores com o objetivo de documentar suas maneiras de pensar e agir.

Deste extenso trabalho surgiu o famoso livro: A Lei do Triunfo. Que projeto Hill como um dos primeiros grandes autores de Desenvolvimento Pessoal.

Suas obras, até hoje, impactam milhões de leitores e seu último livro, lançado após a sua morte em 2011, Mais esperto que o diabo, vendeu mais de 100 milhões de cópias.

Esta é, sem dúvidas, uma prova de que Hill impactou milhões de pessoas em todo o planeta!

Trago aqui 44 Frases de Napoleon Hill!

#170

O entusiasmo é a maior força da alma. Conserva-o e nunca te faltará poder para conseguires o que desejas.

#171

Não devemos ter medo das novas ideias! Elas podem significar a diferença entre o triunfo e o fracasso.

#172

Cada adversidade, cada fracasso, cada dor de cabeça carrega consigo a semente de um benefício igual ou maior.

#173

Ninguém pode te tornar ciumento, bravo, vingativo ou ganancioso - a menos que você o permita.

#174

É sempre a sua vez de fazer a próxima jogada.

#175

Eu creio em mim mesmo. Creio nos que trabalham comigo, creio nos meus amigos e creio na minha família. Creio que Deus me emprestará tudo que necessito para triunfar, contanto que eu me esforce para alcançar com meios lícitos e honestos. Creio nas orações e nunca fecharei meus olhos para dormir, sem pedir antes a devida

orientação a fim de ser paciente com os outros e tolerante com os que não acreditam no que eu acredito. Creio que o triunfo é resultado de esforço inteligente, que não depende da sorte, da magia, de amigos, companheiros duvidosos ou de meu chefe. Creio que tirarei da vida exatamente o que nela colocar. Serei cauteloso quando tratar os outros, como quero que eles sejam comigo. Não caluniarei aqueles que não gosto. Não diminuirei meu trabalho por ver que os outros o fazem. Prestarei o melhor serviço de que sou capaz, porque jurei a mim mesmo triunfar na vida, e sei que o triunfo é sempre resultado do esforço consciente e eficaz. Finalmente, perdoarei os que me ofendem, porque compreendo que às vezes ofendo os outros e necessito de perdão.

#176

Filosofia do Sucesso

Se você pensa que é um derrotado, você será derrotado.

Se não pensar "quero a qualquer custo!" Não conseguirá nada.

Mesmo que você queira vencer, mas pensa que não vai conseguir, a vitória não sorrirá para você.

Se você fizer as coisas pela metade, você será fracassado.

Nós descobrimos neste mundo que o sucesso começa pela intenção da gente e tudo se determina pelo nosso espírito.

Se você pensa que é um malogrado, você se torna como tal.

Se almeja atingir uma posição mais elevada, deve, antes de obter a vitória, dotar-se da convicção de que conseguirá infalivelmente.

A luta pela vida nem sempre é vantajosa aos fortes nem aos espertos. Mais cedo ou mais tarde, quem cativa a vitória é aquele que crê plenamente: Eu conseguirei!

#177

Reunir-se é um começo, permanecer juntos é um progresso, e trabalhar juntos é um sucesso.

#178

A maioria das pessoas só aprende as lições da vida, depois que a mão dura do destino lhe toca no ombro.

#179

Tudo o que a mente humana pode conceber, ela pode conquistar.

#180

Todo pensamento emocionalizado, unido à fé, tende a se realizar, a se materializar.

#181

Sou muito grato às adversidades que apareceram na minha vida, pois elas me ensinaram a tolerância, a simpatia, o autocontrole, a perseverança e outras qualidades que, sem essas adversidades, eu jamais conheceria.

#182

O esforço só é expresso em recompensa, quando uma pessoa se recusa a desistir.

#183

A regra de ouro significa, substancialmente, fazer aos outros apenas aquilo que desejaríamos que os outros nos fizessem, se estivessem em nossa situação.

#184

Nossa força maior não está na capacidade de pensar, mas em algo mais poderoso: o poder de controlar e direcionar nossos pensamentos para onde quisermos.

#185

Há sempre fartura de capital à disposição dos que podem traçar planos práticos para serem levados a efeito.

#186

Ação é a medida real da inteligência.

#187

Temo que esta desculpa de que o mundo não dá uma chance seja muito comum. É provável que esta seja a

#188

Quem Pensa Enriquece!

#189

O ponto de partida de qualquer conquista é o desejo.

#190

A vida é curta demais; e temos muita coisa útil a realizar; de maneira que não se justifica a nossa preocupação em responder na altura a todas as coisas desagradáveis que ouvimos.

#191

Quando os teus desejos são suficientemente fortes aparentas ter poderes sobre-humanos para alcançá-los.

#192

Quem desiste nunca vence e só vence quem nunca desiste.

#193

O plano mais seguro é não depender da sorte.

#194

Antes que o sucesso venha na vida de qualquer homem é certo que ele terá muitas derrotas temporárias e, talvez, algumas falhas.

#195

A lei da economia não respeita e nem tolera quem pretende receber sem dar.

#196

A falha é o plano da natureza para te preparar para maiores responsabilidades.

#197

Toda a filosofia que eu havia examinado indicou claramente que cada adversidade traz consigo a semente de uma vantagem equivalente.

#198

Só existe um método confiável para acumular e possuir legalmente riquezas – e esse é prestar serviços úteis.

#199

A única oportunidade em que se pode ter o luxo de confiar é a oportunidade feita por nós mesmos.

#200

Poderosa e grande é a mente humana! Pode construir e pode destruir.

#201

Se você tentou e fracassou... Se planejou e viu seus planos ruírem...

Lembre-se que os maiores homens da História foram produto de coragem; e a coragem, bem sabemos, nasce do berço da

adversidade.

#202

Existem dez fraquezas contra as quais todos nós devemos tomar cuidado. Uma delas é o hábito de tentar colher antes de semear, e todas as outras acham-se reunidas no hábito de arranjar desculpas para justificar cada erro que cometemos.

#203

O homem que pensa com exatidão jamais julgará uma pessoa pelo que dela dizem seus inimigos.

#204

Congratulo-me com aquele que soube triunfar; mas se não for capaz de esquecer a que ponto triunfou, eu o lastimarei.

#205

"Não peço à Divina Providência por mais riquezas, mas por mais sabedoria, com a qual possa aceitar e usar sabiamente as riquezas que recebi ao nascer, na forma do poder de controlar e dirigir a minha mente a quaisquer fins que eu desejar"

#206

"todos os rios, e alguns homens, são sinuosos porque seguem a linha da menor resistência"

#207

O sucesso não exige explicações. O fracasso não permite álibis.

#208

Se você for influenciado pela opinião dos outros, não terá desejo próprio.

#209

A maioria das ideias são natimortas e precisam ter o sopro de vida injetado nelas, através de planos definidos de ação imediata.

#210

Riquezas não reagem a desejos. Só reagem a planos definidos, apoiados em desejos definidos, através de constante persistência.

#211

Recordações de amor não passam jamais.

#212

O amor é caprichoso e temperamental. Vem quando quer e vai sem avisar.

#213

O homem é tão grande quanto a medida de seu pensamento.

Notas do Autor

Eu tinha 19 anos quando a Lei do Triunfo cruzou meu caminho. Era interessante olhar aquele enorme livro e enxergá-lo como uma receita de sucesso.

Nunca tinha lido, ou mesmo visto, nada parecido. Até as letras eram diferentes. Havia um ar de antigo, místico, sábio e sacro naquele livro.

Tenho certeza de que todos os que colocam os ensinamentos de seus livros conquistam grandes feitos em sua vida. Eu mesmo já testemunhei grandes feitos de pessoas simples que, por seguirem as “leis” do sucesso mudaram radicalmente suas vidas!

Legado maravilhoso de Napoleon Hill e, por incrível que pareça, é reconfortante ver que existe tamanha longevidade para ideias prósperas.

Stephen Covey

Após pesquisar um volume imenso de documentos, anotações, biografias que datavam de até 200 anos, Stephen Covey escreveu o famosíssimo best-seller: 7 hábitos das pessoas altamente eficazes.

Este livro inspirou executivos, corporações e empresas para buscarem a excelência. Excelência passou a se tornar lema para muitas pessoas após a leitura deste livro.

Sua trajetória, a partir daí, se intensificou no tema de liderança e performance executiva e corporativa, através de seminários e cursos direcionados ao tema.

Trazemos aqui 35 frases deste grande influenciador das grandes mentes por detrás das grandes empresas no mundo.

#214

Trate sempre os seus funcionários exatamente como quer que eles tratem os seus melhores clientes.

#215

Eu posso mudar. Eu posso viver da minha imaginação ao invés da minha memória. Eu posso me amarrar ao meu potencial ilimitado ao invés do meu passado limitado.

#216

A diferença entre as pessoas que têm iniciativa e as que não têm é a diferença entre o dia e a noite.

#217

Os Sete Hábitos das Pessoas Altamente Eficazes

Os Sete Hábitos são:

Hábito 1: Ser Proativo;

Hábito 2: Começar com o Objetivo em Mente;

Hábito 3: Primeiro o Mais Importante;

Hábito 4: Mentalidade Ganha-Ganha;

Hábito 5: Procure Primeiro Compreender, Depois ser Compreendido;

Hábito 6: Criar Sinergia;

Hábito 7: Afinar o Instrumento.

#218

Nossa liberdade fundamental é o direito e o poder de decidir como qualquer pessoa ou qualquer coisa fora de nós nos afetará.

#219

Plante um pensamento, colha uma ação; plante uma ação, colha um hábito; plante um hábito, colha um caráter; plante um caráter, colha um destino.

#220

Quando alguém defende os ausentes, ganha confiança dos presentes.

#221

"No íntimo todas as pessoas são frágeis e sensíveis. Não acredito que a idade ou a experiência façam muita diferença. Até as pessoas mais grosseiras carregam no seu interior sentimentos de ternura e emoções do coração. É por isso que, nos relacionamentos, as pequenas coisas são as grandes coisas."

#222

Cada vez que pensamos que o problema não é nosso, essa atitude é o problema.

#223

Entre o que acontece comigo e minha reação ao que acontece comigo, há um espaço. Neste espaço está minha capacidade em escolher minhas respostas e definir meu destino

#224

Se a escada não estiver apoiada na parede correta, cada degrau que subimos é um passo a mais para um lugar equivocado.

#225

"Tocar a alma de outro ser humano é andar em solo sagrado"

#226

O que você é, o seu caráter, comunica-se de modo muito mais eloquente do que o que você faz.

#227

Você não pode, apenas falando, escapar de um problema no qual se meteu por causa de seu comportamento.

#228

"A maioria das pessoas não ouve com o intuito de entender. Elas ouvem com o intuito de responder."

#229

A tecnologia vai reinventar o negócio, mas as relações humanas continuarão a ser a chave para o sucesso

#230

Finalmente, chegou à simples, mas profunda, conclusão, de que, embora o trabalho árduo, a boa sorte e a perspicácia nas relações humanas sejam fatores importantes, a pessoa bem-sucedida “formou o hábito de fazer coisas que os que fracassam não gostam de fazer”. Pessoas bem sucedidas também não gostam de fazê-las. Mas esse “não gostar” é dominado pela força de seu propósito.

#231

O que você é eoa em meus ouvidos com tanta força que não consigo ouvir o que você diz.

#232

Pessoas altamente proativas assumem a responsabilidade; elas não culpam as circunstâncias ou as condições por seu comportamento. Suas atitudes são produto de opções conscientes, baseadas em valores, mais do que produto das condições baseadas em emoções... Se nossa vida é resultado de condicionamentos e condições, é porque, conscientemente ou por inércia, decidimos dar a essas coisas o poder de nos controlar.

#233

Ninguém precisa ser extremamente talentoso para ter sucesso. Tudo o que você realmente precisa é descobrir o trabalho que gosta de

verdade e depois persistir, persistir e persistir. Esse é o único segredo.

#234

No íntimo todas as pessoas são frágeis e sensíveis.

Não acredito que a idade ou a experiência façam muita diferença.

Até as pessoas mais grosseiras carregam no seu interior sentimentos de ternura e emoções do coração.

É por isso que, nos relacionamentos, as pequenas coisas são as grandes coisas.

#235

A frustração é consequência das nossas expectativas, e elas são muitas vezes reflexos do espelho social, mais do que de nossos valores e prioridades.

#236

Existem princípios básicos para uma vida proveitosa, que forma a ética do caráter e aprender a integrá-los é o que forma o sucesso consistente.

#237

O esforço precisa ser diário, e o processo, respeitado. As pessoas sempre colhem o que semeiam. Não existe atalho!

#238

O que vemos depende muito de onde estamos.

#239

Os hábitos exprimem nosso caráter, sendo responsáveis por nossa eficácia ou ineficácia.

#240

Formar um hábito exige esforços nas três dimensões: **Desejo, Conhecimento e Habilidade.**

#241

As vitórias particulares precedem as vitórias públicas. Não se pode inverter este processo, assim como não se pode fazer a colheita antes do plantio.

#242

Se você deseja pequenas mudanças, trabalhe seus comportamentos; se você deseja mudanças realmente significativas, trabalhe seus paradigmas.

#243

Nada é mais rápido do que a velocidade da confiança.

#244

O que nos magoa não são as ações das pessoas e sim a resposta que escolhemos dar a elas.

#245

Uma nova era clama por grandeza. Para extrair o máximo de genialidade e motivação humanas são necessários líderes com nova mentalidade, novas habilidades e novas ferramentas.

#246

À medida que seu círculo de conhecimento se expande, os limites da ignorância também crescem.

#247

- "Minha esposa e eu simplesmente não temos os mesmos sentimentos um pelo outro que costumávamos ter. Acho que não a amo mais e ela não me ama. O que posso fazer?"

- "O sentimento não existe mais?" Perguntei.

- "É isso mesmo", ele reiterou. "E nós temos três filhos. Estamos realmente preocupados. O que você sugere?"

- "Ame-a", eu respondi.

- "Eu disse a você que o sentimento não existe mais."

- "Ame-a."

- "Você não entende. O sentimento de amor não existe mais."

- "Então ame-a. Se o sentimento não existe, essa é uma boa razão para amá-la."

- "Mas como é que você ama quando você não ama?"

- "Meu amigo, amar é um verbo. Amor, a sensação, é um fruto do amar, fruto do verbo. Então, ame-a. Sirva-a. Doe-se. Ouça-a. Empatize com ela. Aprecie-a. Afirme-a. Você está disposto a fazer isso?".

#248

A integridade é adequar a realidade a nossas palavras - em outros termos, manter as promessas e preencher as expectativas.

Notas do Autor

Apesar de conhecer o trabalho de Covey e também já ter assistido à entrevistas e áudios dele, ainda não li seu livro. Está na famosa lista de "livros para ler", afinal, já recebi inúmeros testemunhos dos insights e mudanças que seus leitores já sentiram.

Fica como uma leitura de recomendação para todos os que estão em uma jornada de carreira corporativa e profissional.

Steve Jobs

Steve Jobs foi um dos fundadores da Apple, atualmente a maior empresa do mundo. Além da Apple criou a Pixar, empresa de animação que revolucionou os filmes de desenhos animados.

Revolucionou a indústria da música com o lançamento do ipod e muitas outras indústrias foram impactadas pela sua trajetória como inventor criativo.

Os computadores pessoais não seriam os mesmos sem a existência de Steve Jobs. Diversos livros e filmes já foram feitos contando a sua trajetória como empresário e inventor.

Desde sua ascensão à sua queda e posterior retorno como um dos homens mais poderosos e influentes do mundo.

Aqui temos acesso às suas mais preciosas citações e também, na íntegra, um discurso inspirador do qual muitas frases foram retiradas e colocadas no painel de frases lendárias da história.

61 Frases do Gênio.

#249

Lembrar que estarei morto em breve é a ferramenta mais importante que já encontrei para me ajudar a tomar grandes decisões. Porque quase tudo - expectativas externas, orgulho, medo de passar vergonha ou falhar - caem diante da morte, deixando apenas o que é apenas importante. Não há razão para não seguir o seu coração.

#250 – Famoso discurso “Ligando os pontos”.

Você tem que encontrar o que você ama

Estou honrado de estar aqui, na formatura de uma das melhores universidades do mundo. Eu nunca me formei na universidade. Que a verdade seja dita, isso é o mais perto que eu já cheguei de uma cerimônia de formatura. Hoje, eu gostaria de contar a vocês três histórias da minha vida. E é isso. Nada demais. Apenas três histórias.

A primeira história é sobre ligar os pontos.

Eu abandonei o Reed College depois de seis meses, mas fiquei enrolando por mais 18 meses antes de realmente abandonar a escola. E por que eu a abandonei? Tudo começou antes de eu nascer. Minha mãe biológica era uma jovem universitária solteira que decidiu

me dar para a adoção. Ela queria muito que eu fosse adotado por pessoas com curso superior. Tudo estava armado para que eu fosse adotado no nascimento por um advogado e sua esposa. Mas, quando eu apareci, eles decidiram que queriam mesmo uma menina.

Então meus pais, que estavam em uma lista de espera, receberam uma ligação no meio da noite com uma pergunta: "Apareceu um garoto. Vocês o querem?" Eles disseram: "É claro!".

Minha mãe biológica descobriu mais tarde que a minha mãe nunca tinha se formado na faculdade e que o meu pai nunca tinha completado o ensino médio. Ela se recusou a assinar os papéis da adoção. Ela só aceitou meses mais tarde quando os meus pais prometeram que algum dia eu iria para a faculdade. E, 17 anos mais tarde, eu fui para a faculdade. Mas, inocentemente escolhi uma faculdade que era quase tão cara quanto Stanford. E todas as economias dos meus pais, que eram da classe trabalhadora, estavam sendo usados para pagar as mensalidades. Depois de seis meses, eu não podia ver valor naquilo.

Eu não tinha ideia do que queria fazer na minha vida e menos ideia ainda de como a universidade poderia me ajudar naquela escolha. E lá estava eu, gastando todo o dinheiro que meus pais tinham juntado durante toda a vida. E então decidi largar e acreditar que tudo ficaria ok.

Foi muito assustador naquela época, mas olhando para trás foi uma das melhores decisões que já fiz. No minuto em que larguei, eu pude parar de assistir às matérias obrigatórias que não me interessavam e comecei a frequentar aquelas que pareciam interessantes. Não foi tudo assim romântico. Eu não tinha um quarto no dormitório e por isso eu dormia no chão do quarto de amigos. Eu recolhia garrafas de Coca-Cola para ganhar 5 centavos, com os quais eu comprava comida. Eu andava 11 quilômetros pela cidade todo domingo à noite para ter uma boa refeição no templo hare-krishna. Eu amava aquilo.

Muito do que descobri naquela época, guiado pela minha curiosidade e intuição, mostrou-se mais tarde ser de uma importância sem preço.

Vou dar um exemplo: o Reed College oferecia naquela época a melhor formação de caligrafia do país. Em todo o campus, cada poster e cada etiqueta de gaveta eram escritas com uma bela letra de mão. Como eu tinha largado o curso e não precisava frequentar as aulas normais, decidi assistir as aulas de caligrafia. Aprendi sobre fontes com serifa e sem serifa, sobre variar a quantidade de espaço entre diferentes combinações de letras, sobre o que torna uma tipografia boa. Aquilo era bonito, histórico e artisticamente sutil de uma maneira que a ciência não pode entender. E eu achei aquilo tudo fascinante.

Nada daquilo tinha qualquer aplicação prática para a minha vida. Mas 10 anos mais tarde, quando estávamos criando o primeiro computador Macintosh, tudo voltou. E nós colocamos tudo aquilo no Mac. Foi o primeiro computador com tipografia bonita. Se eu nunca tivesse deixado aquele curso na faculdade, o Mac nunca teria tido as fontes múltiplas ou proporcionalmente espaçadas. E considerando que o Windows simplesmente copiou o Mac, é bem provável que nenhum computador as tivesse.

Se eu nunca tivesse largado o curso, nunca teria frequentado essas aulas de caligrafia e os computadores poderiam não ter a maravilhosa caligrafia que eles têm. É claro que era impossível conectar esses fatos olhando para frente quando eu estava na faculdade. Mas aquilo ficou muito, muito claro olhando para trás 10 anos depois.

De novo, você não consegue conectar os fatos olhando para frente. Você só os conecta quando olha para trás. Então tem que acreditar que, de alguma forma, eles vão se conectar no futuro. Você tem que acreditar em alguma coisa – sua garra, destino, vida, karma ou o que quer que seja. Essa maneira de encarar a vida nunca me decepcionou e tem feito toda a diferença para mim.

Minha segunda história é sobre amor e perda

Eu tive sorte porque descobri bem cedo o que queria fazer na minha vida. Woz e eu começamos a Apple na garagem dos meus pais

quando eu tinha 20 anos. Trabalhamos duro e, em 10 anos, a Apple se transformou em uma empresa de 2 bilhões de dólares e mais de 4 mil empregados. Um ano antes, tínhamos acabado de lançar nossa maior criação — o Macintosh — e eu tinha 30 anos.

E aí fui demitido. Como é possível ser demitido da empresa que você criou? Bem, quando a Apple cresceu, contratamos alguém para dirigir a companhia. No primeiro ano, tudo deu certo, mas com o tempo nossas visões de futuro começaram a divergir. Quando isso aconteceu, o conselho de diretores ficou do lado dele. O que tinha sido o foco de toda a minha vida adulta tinha ido embora e isso foi devastador. Fiquei sem saber o que fazer por alguns meses.

Senti que tinha decepcionado a geração anterior de empreendedores. Que tinha deixado cair o bastão no momento em que ele estava sendo passado para mim. Eu encontrei David Peckard e Bob Noyce e tentei me desculpar por ter estragado tudo daquela maneira. Foi um fracasso público e eu até mesmo pensei em deixar o Vale do Silício.

Mas, lentamente, eu comecei a me dar conta de que eu ainda amava o que fazia. Foi quando decidi começar de novo. Não enxerguei isso na época, mas ser demitido da Apple foi a melhor coisa que podia ter acontecido para mim. O peso de ser bem sucedido foi substituído pela leveza de ser de novo um iniciante, com menos certezas sobre tudo. Isso me deu liberdade para começar um dos períodos mais criativos da minha vida. Durante os cinco anos seguintes, criei uma companhia chamada NeXT, outra companhia chamada Pixar e me apaixonei por uma mulher maravilhosa que se tornou minha esposa.

A Pixar fez o primeiro filme animado por computador, *Toy Story*, e é o estúdio de animação mais bem sucedido do mundo. Em uma inacreditável guinada de eventos, a Apple comprou a NeXT, eu voltei para a empresa e a tecnologia que desenvolvemos nela está no coração do atual renascimento da Apple.

E Lorene e eu temos uma família maravilhosa. Tenho certeza de que nada disso teria acontecido se eu não tivesse sido demitido da Apple.

Foi um remédio horrível, mas eu entendo que o paciente precisava. Às vezes, a vida bate com um tijolo na sua cabeça. Não perca a fé. Estou convencido de que a única coisa que me permitiu seguir adiante foi o meu amor pelo que fazia. Você tem que descobrir o que você ama. Isso é verdadeiro tanto para o seu trabalho quanto para com as pessoas que você ama.

Seu trabalho vai preencher uma parte grande da sua vida, e a única maneira de ficar realmente satisfeito é fazer o que você acredita ser um ótimo trabalho. E a única maneira de fazer um excelente trabalho é amar o que você faz.

Se você ainda não encontrou o que é, continue procurando. Não sossegue. Assim como todos os assuntos do coração, você saberá quando encontrar. E, como em qualquer grande relacionamento, só fica melhor e melhor à medida que os anos passam. Então continue procurando até você achar. Não sossegue.

Minha terceira história é sobre morte.

Quando eu tinha 17 anos, li uma frase que era algo assim: "Se você viver cada dia como se fosse o último, um dia ele realmente será o último." Aquilo me impressionou, e desde então, nos últimos 33 anos, eu olho para mim mesmo no espelho toda manhã e pergunto: "Se hoje fosse o meu último dia, eu gostaria de fazer o que farei hoje?" E se a resposta é "não" por muitos dias seguidos, sei que preciso mudar alguma coisa.

Lembrar que estarei morto em breve é a ferramenta mais importante que já encontrei para me ajudar a tomar grandes decisões. Porque quase tudo — expectativas externas, orgulho, medo de passar vergonha ou falhar — caem diante da morte, deixando apenas o que é apenas importante. Não há razão para não seguir o seu coração.

Lembrar que você vai morrer é a melhor maneira que eu conheço para evitar a armadilha de pensar que você tem algo a perder. Você já está nu. Não há razão para não seguir seu coração.

Há um ano, eu fui diagnosticado com câncer. Era 7h30 da manhã e eu tinha uma imagem que mostrava claramente um tumor no pâncreas. Eu nem sabia o que era um pâncreas.

Os médicos me disseram que aquilo era certamente um tipo de câncer incurável, e que eu não deveria esperar viver mais de três a seis semanas. Meu médico me aconselhou a ir para casa e arrumar minhas coisas — que é o código dos médicos para "preparar para morrer". Significa tentar dizer às suas crianças em alguns meses tudo aquilo que você pensou ter os próximos 10 anos para dizer. Significa dizer seu adeus.

Eu vivi com aquele diagnóstico o dia inteiro. Depois, à tarde, eu fiz uma biópsia, em que eles enfiaram um endoscópio pela minha garganta abaixo, através do meu estômago e pelos intestinos. Colocaram uma agulha no meu pâncreas e tiraram algumas células do tumor. Eu estava sedado, mas minha mulher, que estava lá, contou que quando os médicos viram as células em um microscópio, começaram a chorar. Era uma forma muito rara de câncer pancreático que podia ser curada com cirurgia. Eu operei e estou bem.

Isso foi o mais perto que eu estive de encarar a morte e eu espero que seja o mais perto que vou ficar pelas próximas décadas. Tendo passado por isso, posso agora dizer a vocês, com um pouco mais de certeza do que quando a morte era um conceito apenas abstrato: ninguém quer morrer. Até mesmo as pessoas que querem ir para o céu não querem morrer para chegar lá.

Ainda assim, a morte é o destino que todos nós compartilhamos. Ninguém nunca conseguiu escapar. E assim é como deve ser, porque a morte é muito provavelmente a principal invenção da vida. É o agente de mudança da vida. Ela limpa o velho para abrir caminho para o novo. Nesse momento, o novo é você. Mas algum dia, não muito distante, você gradualmente se tornará um velho e será varrido. Desculpa ser tão dramático, mas isso é a verdade.

O seu tempo é limitado, então não o gaste vivendo a vida de um outro alguém.

Não fique preso pelos dogmas, que é viver com os resultados da vida de outras pessoas.

Não deixe que o barulho da opinião dos outros cale a sua própria voz interior.

E o mais importante: tenha coragem de seguir o seu próprio coração e a sua intuição. Eles de alguma maneira já sabem o que você realmente quer se tornar. Todo o resto é secundário.

Quando eu era pequeno, uma das bíblias da minha geração era o Whole Earth Catalog. Foi criado por um sujeito chamado Stewart Brand em Menlo Park, não muito longe daqui. Ele o trouxe à vida com seu toque poético. Isso foi no final dos anos 60, antes dos computadores e dos programas de paginação. Então tudo era feito com máquinas de escrever, tesouras e câmeras Polaroid.

Era como o Google em forma de livro, 35 anos antes de o Google aparecer. Era idealista e cheio de boas ferramentas e noções. Stewart e sua equipe publicaram várias edições de Whole Earth Catalog e, quando ele já tinha cumprido sua missão, eles lançaram uma edição final. Isso foi em meados de 70 e eu tinha a idade de vocês.

Na contracapa havia uma fotografia de uma estrada de interior ensolarada, daquele tipo onde você poderia se achar pedindo carona se fosse aventureiro. Abaixo, estavam as palavras: "Continue com fome, continue bobo."

Foi a mensagem de despedida deles. Continue com fome. Continue bobo. E eu sempre desejei isso para mim mesmo. E agora, quando vocês se formam e começam de novo, eu desejo isso para vocês. Continuem com fome. Continuem bobos.

Design é função, não forma.

#252

Se tu o desejas, podes voar, só tens de confiar muito em ti.

#253

Trocava toda minha tecnologia por uma tarde com Sócrates.

#254

Às vezes a vida vai-te golpear a cabeça com um tijolo. Não percas a fé.

#255

Para mim, não há nada mais importante no futuro que o desenho. É a alma de tudo o que é criado pelo homem.

#256

Não deixe o barulho da opinião dos outros abafar sua voz interior. É mais importante, tenha a coragem de seguir seu coração e sua intuição. Eles de alguma forma já sabem o que você realmente quer se tornar. Tudo o mais é secundário.

#257

Você pode encarar um erro como uma besteira a ser esquecida, ou como um resultado que aponta uma nova direção.

#258

Seu tempo é limitado, então não percam tempo vivendo a vida de outro. Não sejam aprisionados pelo dogma – que é viver com os resultados do pensamento de outras pessoas. Não deixe o barulho da opinião dos outros abafar sua voz interior. E mais importante, tenha a coragem de seguir seu coração e sua intuição. Eles de alguma forma já sabem o que você realmente quer se tornar. Tudo o mais é secundário.

#259

Na maioria dos casos, forças e fraquezas são dois lados da mesma moeda. Uma força em uma situação é uma fraqueza em outra, mas frequentemente as pessoas não conseguem trocar as marchas. É uma coisa muito sutil falar sobre forças e fraquezas porque elas sempre são a mesma coisa.

#260

Se hoje fosse o último dia de minha vida, queria fazer o que vou fazer hoje? E se a resposta fosse "Não" muitos dias seguidos, sabia que precisava mudar algo.

#261

Não faz sentido olhar para trás e pensar: devia ter feito isso ou aquilo, devia ter estado lá. Isso não importa. Vamos inventar o amanhã, e parar de nos preocupar com o passado.

#262

Cada sonho que você deixa pra trás, é um pedaço do seu futuro que deixa de existir.

#263

Você não consegue ligar os pontos olhando pra frente; você só consegue ligá-los olhando pra trás. Então você tem que confiar que os pontos se ligarão algum dia no futuro. Você tem que confiar em algo – seu instinto, destino, vida, carma, o que for. Esta abordagem nunca me desapontou, e fez toda diferença na minha vida.

#264

Algumas pessoas acham que foco significa dizer sim para a coisa em que você irá se focar. Mas não é nada disso. Significa dizer não às centenas de outras boas ideias que existem. Você precisa selecionar cuidadosamente.

#265

As pessoas não sabem o que querem, até mostrarmos a elas.

#266

Você tem que encontrar o que você gosta. E isso é verdade tanto para o seu trabalho quanto para seus companheiros. Seu trabalho vai ocupar uma grande parte da sua vida, e a única maneira de estar verdadeiramente satisfeito é fazendo aquilo que você acredita ser um ótimo trabalho. E a única maneira de fazer um ótimo trabalho é fazendo o que você ama fazer. Se você ainda não encontrou, continue procurando. Não se contente. Assim como com as coisas do coração, você saberá quando encontrar. E, como qualquer ótimo

relacionamento, fica melhor e melhor com o passar dos anos. Então continue procurando e você vai encontrar. Não se contente.

#267

Ser o mais rico do cemitério não é o que mais importa para mim. Ir para a cama à noite e pensar que foi feita alguma coisa grande. Isso é o que mais importa para mim.

#268

Para se ter sucesso, é necessário amar de verdade o que se faz. Caso contrário, levando em conta apenas o lado racional, você simplesmente desiste. É o que acontece com a maioria das pessoas.

#269

Foco é dizer não.

#270

As pessoas ligam a televisão quando querem desligar o cérebro.

#271

Concentre-se naquilo que você é bom, delegue todo o resto.

#272

Melhor ser pirata, do que marinheiro...

#273

Se você viver cada dia de sua vida como se fosse o último, um dia você estará certo.

#274

Se você é um carpinteiro e está fazendo um belo armário de gavetas, você não vai usar um pedaço de compensado na parte de trás porque as pessoas não o enxergarão, pois ele estará virado para a parede. Você sabe que está lá e, então, usará um pedaço de madeira bonito ali. Para você dormir bem à noite, a qualidade deve ser levada até o fim.

#275

Seja um padrão de qualidade. As pessoas não estão acostumadas a um ambiente onde o melhor é o esperado.

#276

Seu tempo é limitado, Então não fique vivendo a vida dos outros.

#277

Se você faz algo de bom e tudo dá certo, acho que é hora de pensar em outra coisa e tentar adivinhar o que vem pela frente.

#278

Não deixe que o ruído da opinião alheia impeça que você escute a sua voz interior.

#279

Este tem sido um de meus mantras - foco e simplicidade. O simples pode ser mais difícil do que o complexo: é preciso trabalhar duro para limpar seus pensamentos de forma a torná-los simples. Mas no final vale a pena, porque, quando chegamos lá, podemos mover montanhas.

#280

Parece que você está apenas à procura de alguém para ficar zangado em vez de si próprio.

#281

No vocabulário da maioria das pessoas, design significa aparência. É decoração de interiores. É o tecido de cortinas, do sofá. Mas para mim, nada poderia estar tão longe do significado de design. Design é a alma fundamental de uma criação humana, que acaba se expressando em camadas externas sucessivas do produto ou serviço.

#282

Nascemos, vivemos por um momento breve e morremos. Tem sido assim há muito tempo. A tecnologia não está mudando muito este cenário.

#283

Quando você faz em fração de segundo o que os outros levariam horas para fazer, tudo parece mágica.

#284

A não ser que o identificador de chamada diga que é Deus ligando, você não deve atender ao telefone durante a missa.

#285

Você tem que encontrar o que você ama!

#286

Computadores são como bicicletas para nossas mentes.

#289

Eu valia pouco mais que um milhão de dólares quando tinha 23 anos e mais de 100 milhões de dólares quando tinha 25, e nada disso era muito importante, porque nunca fiz as coisas pelo dinheiro.

#290

Inovação distingue entre um líder e um seguidor.

#291

Estamos aqui para fazer alguma diferença no universo, se não, por que estar aqui?

#292

“Meu trabalho não é fazer as pessoas felizes. Meu trabalho é fazê-los melhores.”

#293

“A contratação é difícil, é a busca de agulhas num palheiro.” Não é possível conhecer suficientemente uma pessoa em uma entrevista de uma hora. Então, ao final, em última instância a decisão é baseada em pressentimentos. O que me faz sentir uma pessoa? Como ela se comporta quando é desafiada? Eu pergunto a todos: Por que estás aqui? Na verdade eu não procuro uma resposta literal, busco o que há por trás dessa resposta.

#294

“Tivemos uma crise anteriormente, quando a bolha das .com explodiu. O que eu disse em nossa companhia foi que iríamos investir dinheiro para atravessar a recessão sem despedir pessoas, que faríamos um tremendo esforço para tê-los na Apple, o último que vamos fazer é despedi-los.”

#295

“Algumas pessoas dizem, ‘Oh, Deus, se [Jobs] for atropelado por um ônibus, a Apple estaria em problemas’. Definitivamente não organizariam uma festa, mas acredito que existam pessoas muito capazes dentro da empresa. Meu trabalho é fazer toda a equipe executiva o suficientemente bom para que sejam meus sucessores.”

#296

“Não se trata de cultura pop, não se trata de enganar as pessoas nem convencê-los de que querem algo que não precisam. Nós

averiguamos o que queremos. Acredito que somos muito bons pensando no que as pessoas vão querer também. É para isso que nos pagam. Nós só queremos fazer grandes produtos.”

#297

“Nosso DNA é de uma empresa de consumo, estamos feitos para um cliente que sabe diferenciar o que é bom do que é ruim. Acho que nosso trabalho é ser responsável na totalidade pela experiência do usuário. Se não se cumpre a expectativa do cliente, é totalmente nossa culpa, simples.”

#298

“Acontece mais do que você imagina, pois não se trata somente de engenharia e ciência, mas também de arte. As vezes quando estás na metade de uma crise e não estás seguro se irás supera-la. Mas, sempre o fizemos e por isso temos um certo nível de confiança em nós mesmos, mesmo que as vezes o questionemos. Acredito que a chave é que nos vem o medo nos momentos difíceis. Temos que considerar que colocamos nosso coração e nossa alma nos produtos.”

#299

“As vezes quando se inova, se cometem erros. É melhor admiti-los rapidamente e continuar com outras inovações.”

#300

“O único problema com a Microsoft é que eles simplesmente não tem paixão. Não possuem absolutamente nenhuma paixão. Não me refiro de uma maneira pequena, quero dizer de forma grande, no sentido

em que eles não pensam em ideias originais, não contribuem com cultura em seus produtos.”.

#301

Decidir o que não fazer é tão importante quanto decidir o que fazer.

#302

Se você não é apaixonado pelo que faz, deveria tentar fazer outra coisa.

#303

“Você quer passar o resto da vida vendendo água com açúcar ou quer ter uma chance de mudar o mundo?”.

#304

Se você quiser viver sua vida de maneira criativa, como artista, não pode olhar muito para trás. Precisa estar disposto a pegar tudo o que fez e quem foi e jogar fora.

#305

Não tem sentido contratar pessoas inteligentes, e depois lhes dizer o que deve ou não fazer!

#306

Quando você cresce, você tende a acreditar que o mundo é o que é, que sua vida é apenas viver dentro desse mundo e tentar não esmurrar muito as paredes. Mas essa é uma vida muito limitada, a vida pode ser muito mais.

Assim que você descobre um simples fato, esse fato é que tudo ao seu redor, que você chama de vida foi inventado por pessoas que não são mais inteligentes que você, e que você pode mudar, influenciar tudo, pode construir suas próprias coisas que os outros poderão usar.

É só esquecer essa ideia equivocada de que a vida está aí e que você só vai passar por ela em vez de agarrá-la, modificá-la, incrementá-la, deixar sua marca nela, quando aprender isso, você nunca mais será o mesmo!

#307

"Criatividade é a arte de conectar ideias"

#308

A tecnologia move o mundo.

#309

Não há razão para não seguir seu coração.

#310

Nós queremos mudar o mundo.

Nota do Autor

Quem não conhece Steve Jobs? Acredito que a humanidade agradeça a este homem toda vez que utiliza um de seus produtos ou mesmo telefones *touchscreen*. Quando escuta músicas, assiste a vídeos em suas mãos ou conversa com outra pessoa através da câmera.

Ele uniu as pessoas. Empoderou-as e foi a locomotiva que fez uma indústria inteira se puxar e crescer. Nos aproximou cada vez mais um dos outros e diminui distâncias.

Também sei que ele teve seus desvios de caráter e seu lado difícil, isso sim, mesmo agindo como ser humano falho ele foi capaz de expressar sua genialidade de forma a revolucionar a maneira que interagimos e vivemos nossas vidas diárias.

Seu legado é enorme não à toa. Um número de fãs gigantesco e admiradores de sua inteligência estão aí para provar que Steve Jobs vive nos pensamentos de milhões.

Warren Buffet

Por muitos anos este investidor foi considerado o homem mais rico do mundo. Diferentemente de muitos que encontramos na lista, industriais, fabricantes, escritores e etc, o sucesso de Warren Buffet está na sua única capacidade de enxergar uma boa oportunidade.

Ele entende o que é preciso para se ganhar dinheiro de maneira segura, farta e contínua. São anos e anos de acertos e bons negócios justamente por entender a essência que move os seres humanos, suas necessidades básicas e seus anseios.

Isso o tornou uma lenda em wall street e é considerado por muitos o melhor investidor de toda a história. Um verdadeiro oráculo do mundo dos investimentos.

Essas ideias certamente valem alguns bilhões. Anote suas 21 frases mais famosas.

#312

Quero dar a meus filhos bastante dinheiro para que possam fazer o que quiserem, mas não dinheiro o bastante para que não façam nada.

#313

Se você acertou, pare de tentar.

#314

Você só precisa fazer algumas poucas coisas certas na vida- desde que não faça muitas erradas.

#315

Se a história passada fosse tudo o que importa no jogo, as pessoas mais ricas seriam os bibliotecários.

#316

A diversificação é uma proteção contra a ignorância. Faz pouquíssimo sentido para quem sabe o que está fazendo.

#317

Alguém está sentado na sombra hoje porque alguém plantou uma árvore há muito tempo.

#318

Não ponha dinheiro onde não entende, não aplique em empreendimentos endividados, aplique em coisas simples (pé no chão) mas que nunca deixarão de ser usadas (comida, refrigerante, aparelhos de barbear, cerveja).

#319

O risco vem de não saber o que você está fazendo.

#320

São necessários 20 anos para construir uma reputação e apenas cinco minutos para destruí-la.

#321

Procurando pessoas para contratar, você busca três qualidades: integridade, inteligência, e energia. E se elas não têm a primeira, as outras duas matarão você.

#322

A maioria das pessoas se interessa por ações quando todo mundo está interessado. O momento de interessar-se é quando ninguém mais se interessa. Não se ganha dinheiro comprando o que é popular.

#323

Você só descobre quem está nadando pelado quando a maré é baixa.

#324

Os investidores devem se lembrar de que a excitação e os gastos são seus inimigos. E se insistirem em cronometrar a sua participação em ações, eles deveriam tentar ser medrosos quando os outros forem gananciosos e gananciosos quando os outros forem medrosos.

#325

Regra número 1: nunca perca dinheiro.

Regra número 2: não esqueça a regra número 1.

#326

Previsões geralmente nos dizem mais sobre quem fez a previsão do que da previsão em si.

#327

Planeje o investimento como um casamento católico: para a vida toda.

#328

Wall Street é o único lugar aonde as pessoas chegam em um Rolls-Royce para obter conselhos daqueles que pegam o metrô.

#329

Não importa quão sereno o dia de hoje pode ser, o amanhã é sempre incerto. Não deixe essa realidade assustar você.

#330

'O preço é o que você paga; o valor é o que você leva'. Falando de ações ou de meias, eu gosto de comprar mercadoria de qualidade quando está barato.

#331

Por algum motivo, as pessoas se baseiam nos preços e não nos valores. Preço é o que você paga. Valor é o que você leva.

#332

A diferença entre pessoas bem sucedidas e pessoas realmente bem sucedidas é que as pessoas realmente bem sucedidas dizem não a quase tudo.

Nota do Autor

Quando leio as frases de Buffet percebo a coerência de sua vida com seus negócios. Ele é um gênio dos investimentos. Desde a primeira vez que ouvi falar dele, sempre me remete esta imagem. Dquele senhor mais velho que sabe das coisas. Sabe ganhar dinheiro.

É um oráculo, uma pessoa referência, e ele GOSTA de dinheiro. Isso sem dúvida alguma é o seu motor propulsor.

Sua história de vida, seus meios, sua forma de viver modestamente e ser o dono de um dos maiores impérios do mundo, é uma lição LITERAL de vida.

Hoje, junto com Bill Gates, é um dos maiores filantropos do mundo e da história.

Suas doações foram as maiores já vistas em todo o planeta em todos os tempos.

Ele é, seguramente, o homem que mais entendeu sobre prosperidade em todo o mundo.

Que suas lições durem para todo o sempre.

Extras

Estes próximos ícones são pessoas que, apesar dos esplêndidos resultados em seus negócios e empreitadas, não produziram grandes obras literárias ou mesmo discursos com suas idéias.

São líderes e suas frases, provavelmente, vieram em conversas com seus mentorandos, seus funcionários, colegas, amigos e etc.

Vale a pena ler cada uma delas. Certamente trazer aquilo que você busca e podem ser que mudem radicalmente a sua trajetória!

Aqui temos 71 frases de grandes homens.

Jack Welch

#333

Controle o seu destino ou alguém controlará.

#334

A qualidade é a nossa melhor garantia da fidelidade do cliente, a nossa mais forte defesa contra a competição estrangeira e o único caminho para o crescimento e para os lucros.

#335

Quando o ritmo de mudança dentro da empresa for ultrapassado pelo ritmo da mudança fora dela, o fim está próximo.

#336

Um líder não é alguém a quem foi dada uma coroa, mas quem foi dada a responsabilidade fazer sobressair o melhor que há nos outros.

#337

Encare a realidade como ela é, não como foi ou como você deseja que ela seja.

#338

Para Progredir, é Preciso Querer Progredir!

#339

Mude antes de ser obrigado a fazê-lo

#340

É melhor agir rápido demais do que esperar tempo demais.

#341

Aprendi que os erros podem muitas vezes ser tão bons professores quanto o sucesso.

#342

Bons líderes criam uma visão, articulam a visão, tomam a visão com paixão, e conduzem sem descanso até a sua realização.

#343

Pessoas autoconfiantes sabem que o que realmente importa é a qualidade do seu esforço para atingir o "impossível".

Jeff Bezos

#344

Se você não for obstinado, você vai desistir de experiências muito cedo. E se você não for flexível, você vai bater com a cabeça na parede e não vai ver uma solução diferente para um problema que está tentando resolver.

#345

Uma marca para uma empresa é o mesmo que uma reputação para uma pessoa. Você ganha reputação ao tentar fazer bem coisas difíceis.

#346

O que é perigoso é não evoluir.

#347

Se você está focado na competição, você terá que esperar até que um competidor faça algo. Se você está focado nos clientes, poderá ser pioneiro.

#348

Se você não quer receber críticas, por favor não tente nada novo.

#349

A vida é curta demais para se envolver com pessoas das quais não podemos depender.

#350

Se você decidir que irá fazer apenas o que sabe que dará certo, estará deixando um monte de oportunidades para trás.

#351

Você quer olhar para o que as outras empresas estão fazendo. É muito importante para não ser hermeticamente fechado. Mas você não quer olhar e dizer: "Ok, vamos copiar isso". Você quer olhar e dizer: "Isso é muito interessante. Onde os resultados disso podem nos inspirar?". E, em seguida, colocar seu próprio toque exclusivo.

Jim Collins

#352

A crise obriga as empresas a ter foco. A prosperidade, não.

#353

Algumas pessoas são como raposas pois são imprecisas e inconsistentes, outras são como porcos-espinhos pois focam o essencial, ignoram o resto e são eficazes.

#354

Más decisões feitas com boas intenções, ainda assim são más decisões.

#355

No fim das contas, é impossível viver ter uma vida que vale a pena a menos que seja uma vida com sentido. E é muito difícil ter uma vida com sentido sem um trabalho com sentido.

John Rockefeller

#356

Uma amizade criada nos negócios é melhor do que negócios criados na amizade.

#357

Sempre procurei transformar os desastres em oportunidades.

#358

A lei é feita para o homem e não o homem para a lei.

#359

Eu acredito que cada direito implica em uma responsabilidade, cada oportunidade em uma obrigação; e cada posse, um tributo.

#360

O bom gerenciamento consiste em mostrar às pessoas medianas como fazer o trabalho de pessoas superdotadas.

Joseph Campbell

#361

Siga a sua alegria, e o mundo abrirá portas para você onde antes só havia paredes.

#362

“A caverna que você teme entrar é aquela que guarda os tesouros que você procura”.

#363

Precisamos estar dispostos a nos livrar da vida que planejamos, para podermos viver a vida que nos espera. A pele velha tem que cair para que uma nova possa nascer.

#364

Estamos tão envolvidos em fazer coisas para alcançar metas de valor exterior que nos esquecemos de que o valor interior, o êxtase que está associado com estar vivo, é o que importa.

#365

Freud sugere responsabilizar nossos pais por todas as falhas da nossa vida, e Marx sugere responsabilizar a classe social privilegiada. Mas o único responsável é o próprio indivíduo. É o que há de proveitoso na ideia hindu do Karma. A sua vida é fruto do seu próprio fazer. Você não tem ninguém a quem se responsabilizar, exceto a você mesmo.

#366

Eu sempre recomendo aos meus alunos: vão aonde o seu corpo e a sua alma desejam ir. Quando você sentir que é por aí, mantenha-se firme no caminho, e não deixe ninguém desviá-lo dele.

#367

O amor não tem nada a ver com a ordem social. É uma experiência espiritual mais elevada do que aquela do matrimônio socialmente organizado.

#368

Dizem que o que procuramos é um sentido para a vida. Penso que o que procuramos são experiências que nos façam sentir que estamos vivos...

#369

Encontre um lugar em você onde haja alegria e a alegria vai eliminar a dor.

#370

Siga a sua alegria!

#371

O privilégio de uma vida é ser quem você é.

Richard Branson

#372

Meu interesse na vida vem de estabelecer a mim mesmo grandes desafios, aparentemente inalcançáveis, e tentar elevar-me sobre eles... sob a perspectiva de querer viver a vida ao máximo.

#373

Eu nunca me vi como homem de negócios. Eu sempre estive interessado em criar coisas que eu tivesse orgulho de fazer.

#374

Os corajosos podem não viver para sempre, mas os covardes não vivem nunca

#375

Nos negócios, as oportunidades são como ônibus, há sempre outro vindo.

#376

A melhor maneira de aprender seja o que é for, é fazendo.

#377

Se alguém te oferecer uma oportunidade incrível, mas você não tem certeza de que consegue fazer, diga sim - e depois aprenda como fazer.

#378

Uma coisa é certa nos negócios. Você e todos ao seu redor irão cometer erros.

Robert Kyiosaki

#379

O importante não é o que você sabe, mas quão rápido você aprende.

#380

Aprenda a usar suas emoções para pensar e não pensar com suas emoções.

#381

O investimento não é arriscado. É a falta de simples inteligência financeira, a começar pela alfabetização financeira, que leva o indivíduo a ser "muito arriscado".

382

Os vencedores não têm medo de perder. Mas os perdedores, sim.

#383

As pessoas mais ricas do mundo constroem redes, e todas as outras procuram emprego!

#384

O dinheiro não é a coisa mais importante do mundo, mas o afeta todas as coisas que são importantes.

#385

Os pobres e a classe média trabalham pelo dinheiro. Os ricos fazem o dinheiro trabalhar por eles.

#386

O tamanho do seu sucesso é medido pela força do seu desejo, o tamanho do seu sonho é como você lida com a decepção ao longo do caminho.

#387

Tenha cuidado com as pessoas a quem você pede conselhos. Eu recebo conselhos de pessoas que estão aonde eu quero chegar.

#388

Você se torna o que você estuda

#389

Não é o que você diz fora de sua boca que determina sua vida, é o que você sussurra para si mesmo que tem mais poder.

#390

A confiança vem através da disciplina e do treino.

#391

Encare seus medos e dúvidas e novos mundos se abrirão para você.

T Harv. Eker

#392

Pensamentos conduzem a sentimentos. Sentimentos conduzem a ações. Ações conduzem a resultados.

#393

O universo ajudará, guiará, apoiará e fará até milagres a seu favor. Mas, primeiro, você tem que se comprometer.

#394

A maioria das pessoas associa dinheiro a prazer imediato. Para mim, ele deve ser acumulado para proporcionar liberdade.

#395

Se você quer mudar os frutos, primeiro tem que trocar as raízes - quando deseja alterar o que está visível, antes deve modificar o que está invisível.

#396

Você pode optar por maneiras de pensar favoráveis à sua felicidade e ao seu sucesso e deixar de lado as formas negativas.

#397

A pessoa que se queixa torna-se um imã vivo e pulsante de coisas ruins.

#398

O segredo do sucesso não é tentar evitar os problemas nem se esquivar ou se livrar deles, mas crescer pessoalmente para se tornar maior do que qualquer adversidade.

#399

Se seu objetivo é ter algum conforto, é provável que você nunca fique rico. Mas, caso a sua meta seja enriquecer, é provável que você alcance uma situação ricamente confortável.

#400

Se você só tiver disposto a realizar o que é fácil, a vida será difícil. Mas se concordar em fazer o que é difícil, a vida será fácil.

#401

Ou você controla o seu dinheiro ou ele o controlará.

Fim de Jornada

Escrever este livro e ler cada uma destas frases foi, sem sombra de dúvidas um trabalho delicioso.

Sinto-me um privilegiado de poder compartilhar de forma organizada e clara as ideias de mentes tão prósperas.

Falamos sobre liderança, amor, negócios, gestão, empreendedorismo, finanças e muitas outras coisas que um homem de negócio de sucesso deve dominar para encontrar progresso e resultado em todas as áreas de sua vida.

Compartilhe este livro, suas frases ou mesmo as ideias que você teve após a leitura. O mundo está esperando.

Coloque também uma revisão positiva sobre este livro, para que ele possa inspirar mais e mais pessoas!

Nos vemos no topo,

Mario Henrique Meireles



www.mariomeireles.com.br

||

@mariohmeireles